

COMMERCIALISATION DES FA



SUBVENTION DES VENTES

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA



SE BASER UNIQUEMENT SUR
DES REVENDEURS NON SPECIALISES

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA



GRANDE IMPLICATION DANS LA CHAINE
DE COMMERCIALISATION

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

FORMATION DES REVENDEURS
EN TECHNIQUES DE VENTE

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

PARTICIPATION A DES
FORUMS ET FOIRES

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

INSTALLATION E POINTS DE
VENTE SUR LES MARCHES

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

UTILISATION DE VENDEURS
AMBULANTS

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

ANIMATION DE VENTE

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

REDUCTION DES
INTERMEDIAIRES

FA FASO

COMMERCIALISATION DES FA

REUSSITES DANS LA
COMMERCIALISATION
(Ce qu'il faut faire)

IMPLICATION DE PRIVES

FA FASO